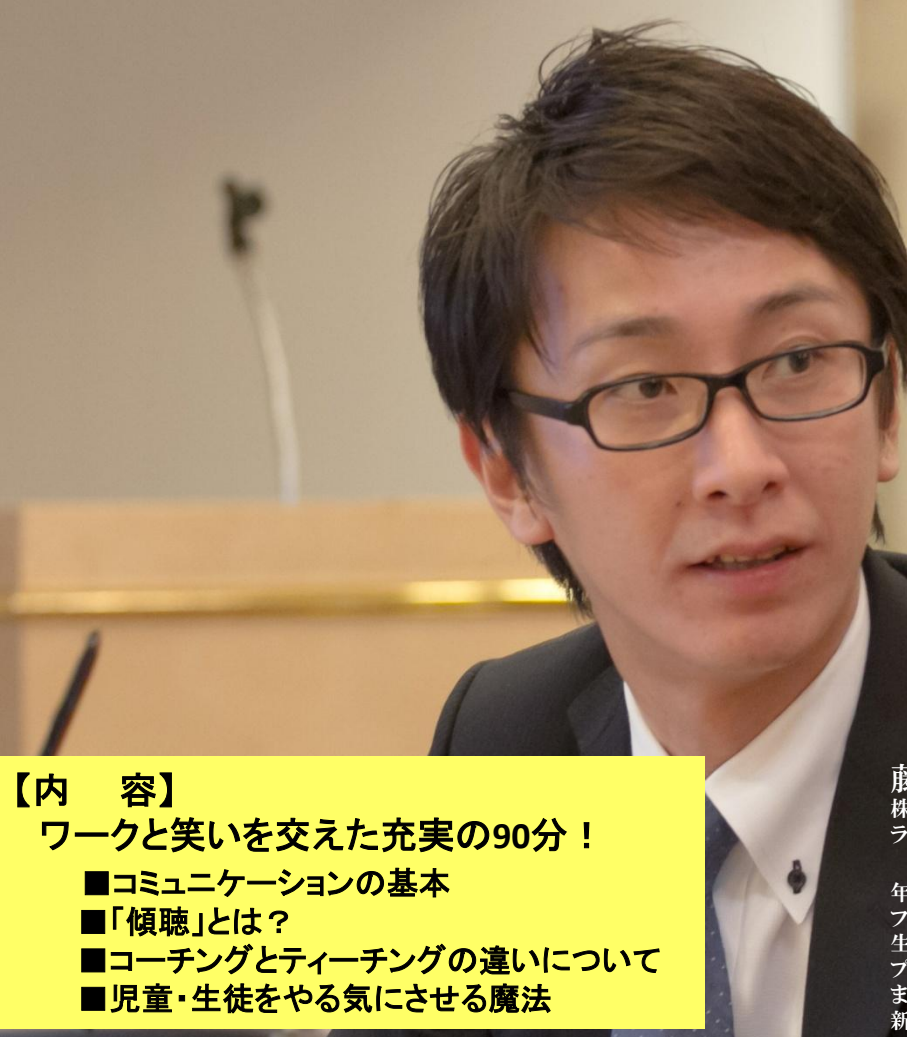


大阪学校生活協同組合がお届けする「活きるセミナー」第一弾！

必見！ トップセールスマンが実践する ヒ・ミ・ツのコミュニケーション



どんな職種であっても必須スキルとなるコミュニケーション能力。トップセールスやトップマネージャーが実践している、相手との距離を縮める“聴く力”と“質問力”について、実践を踏まえながらわかりやすく学べます。お子様や親御様とのコミュニケーションで使えるエッセンスが満載です！！

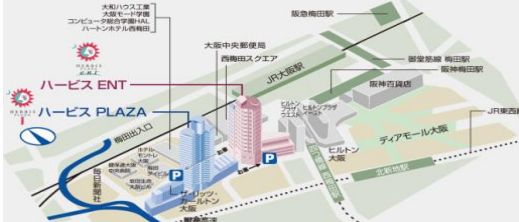
【内 容】
ワークと笑いを交えた充実の90分！

- コミュニケーションの基本
- 「傾聴」とは？
- コーチングとティーチングの違いについて
- 児童・生徒をやる気にさせる魔法

藤本 真之（ふじもと・もとゆき）
株式会社ホロスプランニング
ライフコンサルティング部 部長

年間300名以上のお客様を担当し、ファイナンシャルプランニング、住宅ローン相談、生命保険相談を行う傍ら、プレイングマネージャーとしても活躍中。また、大手金融機関（銀行・証券会社・保険会社等）の新人教育にも従事。

【日 時】 6月26日（日） 13:30～15:00
【会 場】 大阪梅田ハービスENTオフィスタワー9F
〒530-0001大阪市北区梅田2-2-22 オフィスタワー9F



【定 員】 20名（参加費無料）

＜ お申込は大阪学校生活協同組合へ ＞

Web(QRコード)



TEL : (06)6981-3451 ※ガイダンス2番
FAX : (06)6981-3457
E-mail: yohin@mc5.seikyou.ne.jp

学校名	(フリガナ)
	お名前

ご連絡TEL	()	—
--------	-----	---

ご記入いただく個人情報は、本セミナーもしくはそれに付随する必要な情報提供のために利用し、他の目的には一切使用いたしません。また、外部に個人情報を提供することはありません。